



Kredit- und WirtschaftsMediation – Systemisches Coaching Newsletter Januar 2016

Coaching oder Mediation – welche Methode ist die richtige für Ihre Belange?

Mediation und Coaching ergänzen sich hervorragend zu einem Gesamtpaket des Systemischen Beratungsansatzes. Daher freut sich KWM ab sofort zur Lösung Ihrer Belange neben der Mediation auch das Systemische Coaching für Sie zur Verfügung zu stellen.

Welche Methode für Ihre Belange die Richtige ist, wird bei einem Auftragsklärungsgespräch analysiert, erarbeitet und festgelegt.

Der Systemische Beratungsansatz berücksichtigt die Möglichkeiten der Beteiligten in ihrer spezifischen Situation und unterstützt Sie, die passende Handlungsalternativen zu erarbeiten. Das Ziel ist es, Sie bei der Erreichung Ihrer persönlichen Ziele, aber auch mit Blick auf das Gesamte zu stärken, um die gemeinsam gesteckten Ergebnisse zu erreichen. KWM steht für einen hohen Standard in der Beratungsqualität. Neben langjähriger Berufserfahrung in der Wirtschaft, entspricht die Ausbildung zum Wirtschaftsmediator (IHK) den Anforderungen des Bundesverbandes Mediation (BM), über den auch unsere Lizenzierung erfolgte.

Die Ausbildung zum Systemischen Coach findet bei der Arbeitsgemeinschaft für psychoanalytisch - systemische Praxis und Forschung (APF) in Köln statt.

Aufstellung Ihrer KWM – Erläuterungen Seite 2



© KWM | Kredit- und WirtschaftsMediation UG & Co. KG ♦ Sülzgürtel 68 ♦ 50937 Köln ♦ Telefon: +49 221 4249227 ♦ E-Mail: info@kw-mediation.de

KWM Merklinger, Sülzgürtel 68, 50937 Köln Tel. 0049-(0)221-4249227



Im Zentrum stehen Sie! Ein **Team** aus erfahrenen Mediatoren und Systemischen Coaches steht für Sie bereit.

Zur Umsetzung Ihrer Ziele ist KWM ein Teil eines **Netzwerkes von Partnern**. Wir unterbreiten Ihnen 3 Vorschläge; die Entscheidung wen Sie beauftragen treffen Sie! Bestehende Beraterstrukturen werden nur verändert oder ergänzt, wenn Sie es wollen.

Systemisches Coaching im **Business** Kontext konzentriert sich auf die Entwicklungsförderung von Personen und Gruppen im beruflichen Umfeld, der Erarbeitung von Handlungsperspektiven, der Unterstützung von Entscheidungsfähigkeit.

Teambuilding konzentriert sich darauf, die Zusammenarbeit Ihrer Mitarbeiter auf hohem Niveau zu halten oder zu steigern. Dabei ist es das Ziel, Arbeitseffizienz und –zufriedenheit zu erhöhen, um eine leistungsfähige und prozessorientierte Teamarbeit zu fördern.

KreditMediation konzentriert sich auf die Befriedung von Konflikten zwischen Bank und Kunden. Angestrebt wird die Vermeidung von Illiquidität, die nachhaltige Verbesserung des Bankenratings und somit der Basis für bessere Konditionen, sowie der Wiedererlangung der unternehmerischen Freiheit.

WirtschaftsMediation konzentriert sich auf den Konflikt zwischen Unternehmen, in Unternehmen, zwischen Unternehmern, in Unternehmerfamilien. Diese Anwendung ist ideal im und nach dem M & A Prozess, Abwendung teurer gerichtlicher Auseinandersetzungen u.v.m..

Konfliktprävention beschäftigt sich mit der Vermeidung von absehbaren Konflikten, z.B. nach einer Mediation oder einem Coaching die darin gewonnenen Erkenntnisse umzusetzen.

Fazit

Wir möchten Ihnen mit unserem erweiterten Angebot einen Mehrwert bieten und freuen uns auf Ihre Rückmeldung.

Der Weg zum Erfolg ist die Kommunikation; dafür steht Ihre KWM!

Der nächste Newsletter erscheint im März 2016.

Es grüßt Ihr

Georg Merklinger
Wirtschaftsmediator (IHK)
Lizenziert durch den BM
EUCON Business Mediator
Systemischer Coach