



# Kredit- und WirtschaftsMediation & Systemisches Coaching

Newsletter Juli 2016

## Danke für das 3. Jahr KWM

Die Zeit verfliegt, und schon ist das 3. Jahr vorbei. Nochmals meinen Dank an Sie alle, die zum Erfolg der KWM seit Gründung in 2013 beigetragen haben. Im heutigen Newsletter berichte ich Ihnen, wo Ihre KWM steht und was in naher Zukunft zu erwarten ist.

### **Qualität der Ausbildung hat sich bewährt:**

Höchste Qualitätsstandards bei der Ausbildung zum Wirtschaftsmediator (IHK) und zum Systemischen Coach an der APF in Köln. Dazu ein fundierter Berufshintergrund mit über 30 Jahren nationaler und internationaler Wirtschaftserfahrung, eine Historie von anspruchsvollen und zum Erfolg geführten Mandaten – das sind die Bausteine, die das Fundament für die Zukunft bilden.

Besonders positiv spielen die Mandanten und Intermediäre zurück, dass KWM bedarfsgerecht mit Mediation oder Systemischem Coaching zur Verfügung stehen kann.

Jedem Auftrag geht ein Auftragsklärungsgespräch mit einer gründlichen Analyse der Themen und daraus entstandenen Bedarfs voraus. Sollte Mediation oder Coaching nicht passen, kann KWM als Moderator eingesetzt werden. KWM lässt hier die Instrumente der Mediation und des Systemischen Coachings mit einfließen. Ein Bereich der sich ebenfalls gut entwickelt hat.

Alle Methoden haben eines gemeinsam – die ergebnisorientierte Kommunikation. Und das war, ist und bleibt die Stärke und das Kerngeschäft Ihrer KWM.

### **Die Partner:**

Bei der Kredit/BankenMediation ist der Kontakt zu den KWM Bankpartnern von besonderer Bedeutung. Nur so kann gewährleistet werden, dass die Mandanten der KWM ihre Ziele mit der Bank erreichen. Besonders gut entwickelt hat sich die Zusammenarbeit mit dem S-Finanzverbund.

Die **Partnerschaft** zur **ETL** – Gruppe hat der KWM die Möglichkeit gegeben, national und international wertvolle Kontakte zu knüpfen, die neben der bestehenden Beraterstruktur für die Mandanten der KWM Mehrwerte bieten.

Im Gegenzug bietet KWM ausgesuchten Kanzleien der ETL die Möglichkeit, ihre Stärken mit denen der KWM – Partnerbanken zu Gunsten der Mandanten zu verknüpfen.

Das Ziel ist es allen Beteiligten zur angestrebten „Win-Win“-Situation zu verhelfen.



Die **Partnerschaft** zur **EUCON** in München wird durch die weiteren Entwicklungen bei der EUCON geprägt.

- Die Mediationsordnung der EUCON sorgt für noch mehr vertragliche Klarheit im Verhältnis zwischen Mediator und Medianden
- EUCON verfügt über einen Mediatorenpool, aus dem sich der Auftraggeber den zu ihm passenden Mediator auf höchstem Niveau aussuchen kann
- EUCON ist anerkannte Gütestelle nach § 794 Abs. 1 Nr. 1 ZPO und bietet damit neben der Mediation eine weitere, außergerichtliche Einigungsmöglichkeit.

#### **Was wäre eine KWM ohne Kunden?**

Einige Themen, bei denen wir unsere Mandanten begleitet haben:

- Existenzgründung + Nachfolge
- Betrachtung von Geschäftsmodellen und deren Finanzierbarkeit
- Befriedung gestörter Kunden-Bankbeziehungen
- Sanierungssituationen

- Konflikte zwischen Gesellschaften und Gesellschaftern
- Innerbetriebliche Konflikte
- Regelungen der Finanzen bei Scheidungen
- Karriereplanung

Überall konnte KWM mit den Methoden WirtschaftsMediation, Systemisches Coaching oder Moderation gemeinsam mit den Mandanten passende Lösungen erarbeiten und Mehrwerte schaffen. KWM dankt für das entgegengebrachte Vertrauen.

#### **Zukunft:**

Durch gezielte Fortbildung, regen Dialog mit Partnern und fachbezogenen Supervisionen werden die KWM Kompetenzen weiterentwickelt und verfeinert. Die Partnerschaften zur ETL und EUCON, sowie das Netzwerk von Anwälten, Steuerberatern und Banken werden gepflegt und ausgebaut, ohne dabei den Fokus für das Wesentliche zu verlieren. Der Newsletter wird Sie weiterhin über aktuelle Fälle aus der KWM Praxis informieren. Das Öffnen dieses Newsletters für Gastbeiträge hat sich bewährt und wird weiter Anwendung finden.

#### **Fazit**

KWM dankt Ihnen für Ihr Vertrauen, Sie zu unterstützen und für alle Beteiligten nachhaltige Mehrwerte zu schaffen. Der Erfolg spornt uns an, für Sie noch besser zu werden.

**Der Weg zum Erfolg ist die Kommunikation; dafür steht Ihre KWM!**

Der nächste Newsletter erscheint im September 2016.

Es grüßt Ihr

Georg Merklinger  
Wirtschaftsmediator (IHK)  
Systemischer Coach  
Lizenziert durch den BM  
EUCON Business Mediator